

NOTARY BUSINESS CONSULTING
Votre Etude, nos solutions.

Nos différentes propositions

Propositions d'audit, de consulting et d'accompagnement

Notre rôle : vous apporter des solutions sur mesure

Parce que chaque structure notariale est unique, **NOTARY BUSINESS CONSULTING** est à vos côtés, et dans la plus grande discréetion, pour vous apporter des **solutions adaptées à VOTRE structure**.

Nous sommes à vos côtés pour:

- cibler et analyser les différents enjeux ;
- étudier ensemble les différentes stratégies possibles pour le développement de l'entreprise et de l'équipe ;
- choisir avec vous et déployer la meilleure stratégie qui répondra au mieux aux enjeux individuels et collectifs.

NOTARY BUSINESS CONSULTING est aux cotés des Notaires dans un accompagnement en continu ou ponctuel, ou un accompagnement à distance. Nous intervenons dans les Etudes de toute taille, partout en France sur place ou à distance.

NOTARY BUSINESS CONSULTING est à vos côtés afin de vous aider à, notamment:

- Mettre en oeuvre une meilleure gestion et une organisation efficace de votre Étude ;
- Développer vos compétences managériales et votre leadership ;
- Renforcer les qualités professionnelles présentes dans l'Étude afin d'optimiser la rentabilité ;
- Améliorer l'efficacité et la fluidité du fonctionnement et la prise de décisions entre associés ;
- Développer l'activité de l'Etude en favorisant l'efficacité individuelle et collective des collaborateurs, notamment en améliorant la qualité de vie à l'Etude ;
- Développer un rayonnement international.

Qui sommes-nous ?

Qui mieux qu'un Notaire peut comprendre les enjeux, les problématiques de la profession de Notaire et peut **vous aider dans l'évolution de votre profession**.

Diplômée Notaire, ayant évolué au sein de grandes et prestigieuses Etudes parisiennes, et forte d'une expérience acquise aux Etats-Unis auprès de grandes entreprises, j'apporte tout mon savoir faire en matière **de management et de leadership**.

Le Notariat est une profession en pleine mutation.
Le Notaire n'est plus seulement un officier ministériel, il est aussi un **chef d'entreprise** et à ce titre, il est confronté à des problématiques internes et externes.

Nous sommes là pour vous apporter des **réponses constructives dans la gestion de votre office, vous aider à développer vos compétences de leader, et vous accompagner dans une optique internationale**.



Nos propositions

Accompagnement « Devenir le chef d'entreprise de son Étude » Audit/ Strategy consulting/Leadership

Objectifs

- Analyser les forces et les faiblesses
- Accompagner le dirigeant dans son rôle de manager, en l'aidant à développer ses qualités managériales et à consolider son leadership,
- Accompagner le dirigeant dans le choix de ses partenariats stratégiques (association, fusion entre offices....).

Interventions

- Analyse, et réflexion sur les enjeux en présence,
- Mise en place de stratégies afin de développer l'activité de l'Etude,
- Coaching personnel du dirigeant.

Finalité

- Développement de l'activité et meilleure rentabilité,
- Insuffler une dynamique collective

Devis sur demande



Nos propositions

Accompagnement « Office Strategy et management »

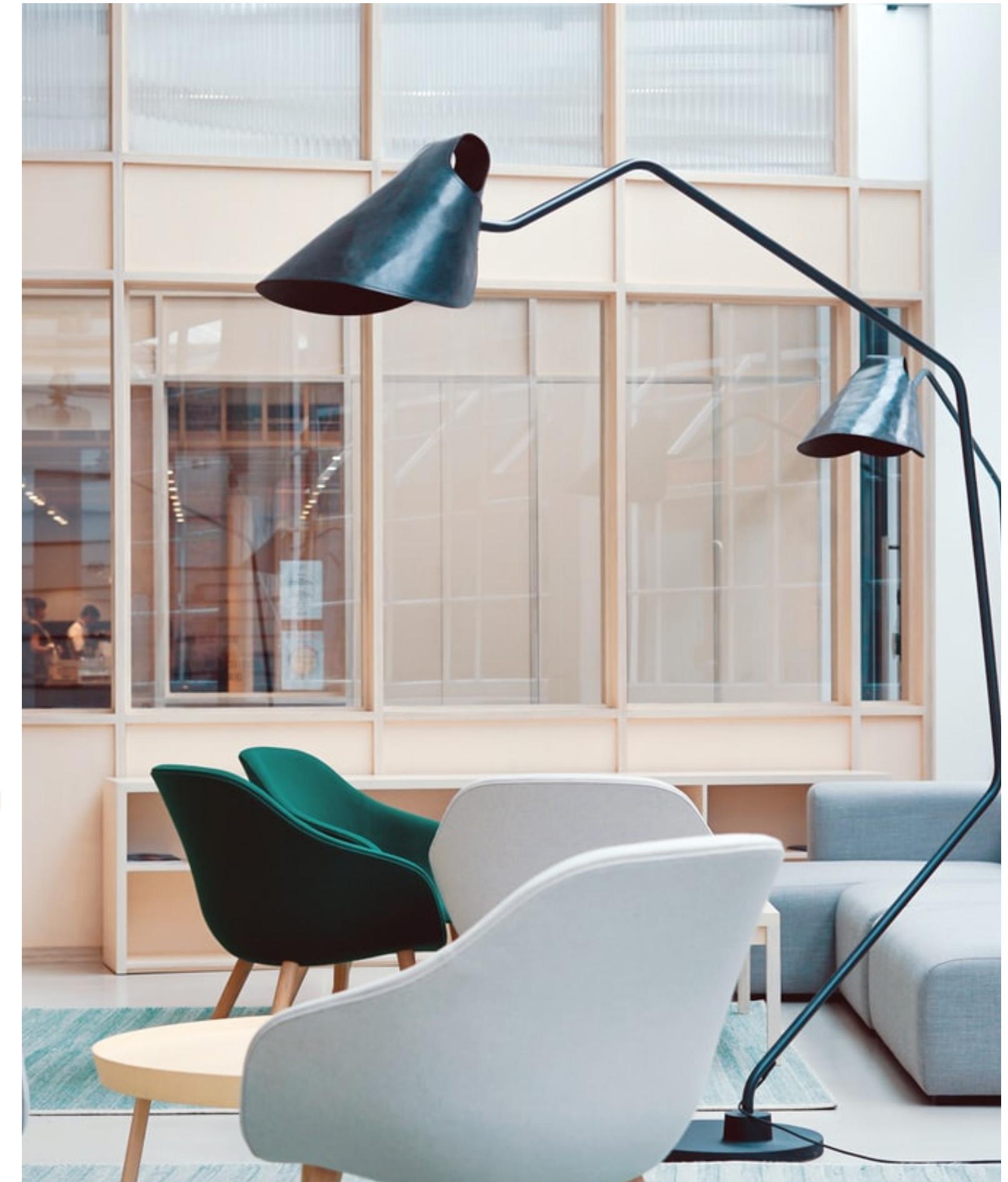
Objectifs

- Déceler les conflits intérieurs (entre associés ou au sein de l'équipe) ou extérieurs (clients) et savoir réagir (anticipation du conflit/gestion du conflit),
- Comprendre et analyser les mécanismes de conflits (dans l'équipe, entre associés, avec les clients...) qui empêchent le développement du potentiel de chacun,
- Améliorer la qualité de la communication interne et externe de l'Etude,
- Optimiser le rôle managérial du notaire/dirigeant,
- Motiver et fidéliser des collaborateurs,

Finalité

- Mise en place d'une stratégie visant à améliorer l'efficacité individuelles de chacun pour le développement de l'activité de l'Etude et pour une meilleure rentabilité.
- Adapter le style de management à la situation de l'Etude,
- Améliorer le relationnel au sein de l'Etude,
- Améliorer la qualité de vie au sein de l'Etude.

Devis sur demande



Nos propositions

Suivi d'accompagnement (longue durée ou ponctuel)

- Mise en place d'un suivi d'accompagnement. Ce suivi peut être ponctuel (par demi journée) ou de longue durée.
- Vérification de la bonne mise en place des différentes stratégies à déployer au sein de l'Office pour améliorer la rentabilité,
- Aide à l'embauche des nouveaux salariés (analyse des CV, accompagnement dans les entretiens, accompagnement dans la prise de décision)
- Possibilité de mise en place de cession de Workshop (ateliers) sur différents sujets, d'une durée d'une heure.

(Accompagnement mis en place à la suite de la formule « Devenez le chef d'entreprise de votre office » ou indépendamment de celle ci)

Devis sur demande



Nos propositions

Accompagnement « Réussir son association, fusion... (Médiation/gestion des conflits entre associés)

Objectifs

- Créer un environnement sain,
- Fluidifier la communication entre associés,
- Optimiser la communication au sein de l'équipe entière.

Intervention

- Comprendre et appréhender les risques inhérents à chaque structure,
- Audit managérial (étude des difficultés et des différents enjeux),
- Médiation dans des cas de conflits entre associés.

Finalité

- Apport de solutions stratégiques, de conseil,
- Aide à la mise en place d'une médiation pérenne au sein de l'équipe managériale.

Devis sur demande



Contacts

**Pour toute demande d'informations complémentaires et/ou de devis,
merci de nous contacter :**



06.10.48.37.21



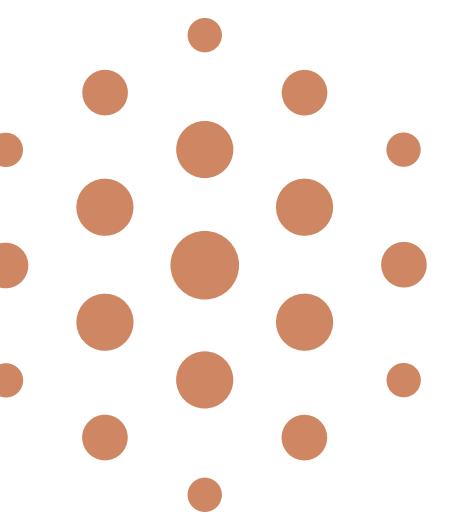
annie.soreco@notarybusinessconsulting.com



<https://www.linkedin.com/company/notary-business-consulting/>



notarybusinessconsulting.com



NOTARY BUSINESS CONSULTING
Votre Etude, nos solutions.

Vous remercie pour votre confiance.